

Communiqué de presse

Nantes, le 5 janvier 2016

VIF dévoile les dessous du processus S&OP¹ dans l'industrie agroalimentaire

Résultats d'une enquête exclusive auprès de 100 décideurs agroalimentaires

VIF livre les résultats d'une enquête exclusive réalisée auprès de plus d'une 100aine de dirigeants et membres de comités de directions d'entreprises agroalimentaires sur le thème des pratiques d'anticipation moyen terme et d'utilisation du processus S&OP¹ dans l'industrie agroalimentaire.

Ces résultats ont été formalisés dans un livre blanc, disponible à la demande, qui fournit un état des lieux inédit sur cette question de l'anticipation moyen terme et de l'utilisation du processus S&OP dans l'agroalimentaire. Comment les industriels de l'agroalimentaire réussissent-ils à anticiper leurs enjeux industriels, commerciaux et financiers ? Comment prennent-ils leurs décisions 6 à 18 mois à l'avance ? Quels bénéfices constatent-ils grâce à un processus S&OP (plan industriel et commercial) ? Pourquoi l'informatiser avec un logiciel dédié ?

En synthèse, il s'avère que le S&OP est autant un processus de pilotage d'entreprise qu'un outil d'optimisation de la Supply Chain comme en témoignent 3 dirigeants :

Thierry DUBOIS, directeur général LES CRUDETTES : *"Le S&OP * permet d'avoir un coup d'avance et de ne pas subir : plus on anticipe à moyen terme, plus on est capable d'improviser et de s'adapter à court terme"*.

Stéphane HESLOT, directeur supply chain, industriel et R&D, CREPE DE BROCELIANDE *"Le S&OP permet de partager une même vision stratégique pour orchestrer globalement le développement de l'entreprise mais aussi pour impliquer et développer le sens de l'engagement de tous les services"*.

Philippe HAUDEVILLE, directeur des opérations chez REGILAIT : *"La mise en place du S&OP nous a permis d'améliorer spectaculairement notre taux de service en diminuant notre niveau de stocks et nos coûts de production mais aussi de travailler de manière plus collaborative au sein du comité de direction"*.

Ce document est disponible sur demande : www.vif.fr/livre-blanc-sales-and-operations-planning

Contact : Joëlle de Kerdanet, 06 19 67 30 36 / 02 51 89 12 40 / joelle.de-kerdanet@vif.fr

A propos de l'entreprise VIF : Fondé en 1981, VIF est aujourd'hui un acteur majeur dans le domaine de l'édition de logiciels pour l'industrie agro-alimentaire (IAA). Centrés sur le « process métier » de ses clients, ses progiciels de gestion intégrée et modules best of breed sont opérationnels sur plus de 450 sites, et dans toutes les filières de l'IAA. VIF a réalisé en 2015 un chiffre d'affaires de plus de 17 millions d'euros avec un effectif de 170 personnes.

¹ S&OP : Sales & Operations Planning (PIC ou Plan Industriel et Commercial en français)