

Pavillon France et Rencontres acheteurs  
à l'occasion du salon  
**FOOD & HOTEL VIETNAM**

**VIETNAM – Ho Chi Minh Ville**

Du 24 au 27 avril 2017

Salon du 25 au 27 avril 2017

Une solution 2 en 1 pour rencontrer des opérateurs vietnamiens tout en exposant vos produits sur un Pavillon France.

► **VOUS ÊTES...**

Une entreprise du secteur agroalimentaire (produits transformés, ingrédients, équipements, etc.) avec une expérience export dans la région Asie.

► **VOUS VOULEZ...**

Découvrir les réalités du marché vietnamien,  
Faire connaître vos produits au sein d'une présence France,  
Rencontrer des opérateurs ciblés.



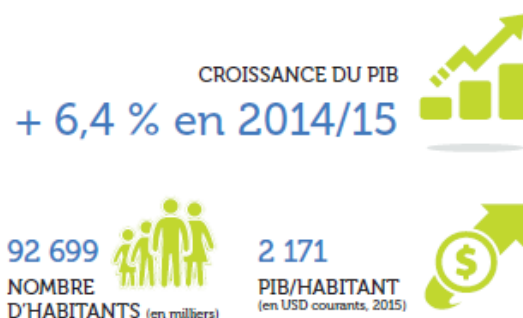
# 9e

édition du  
salon phare  
du secteur  
**HORECA**  
du Vietnam

Le Vietnam évolue rapidement, avec des conséquences importantes sur les habitudes alimentaires. Amélioration du niveau de vie, ouverture plus grande sur l'étranger : les goûts évoluent, notamment dans les grandes villes.

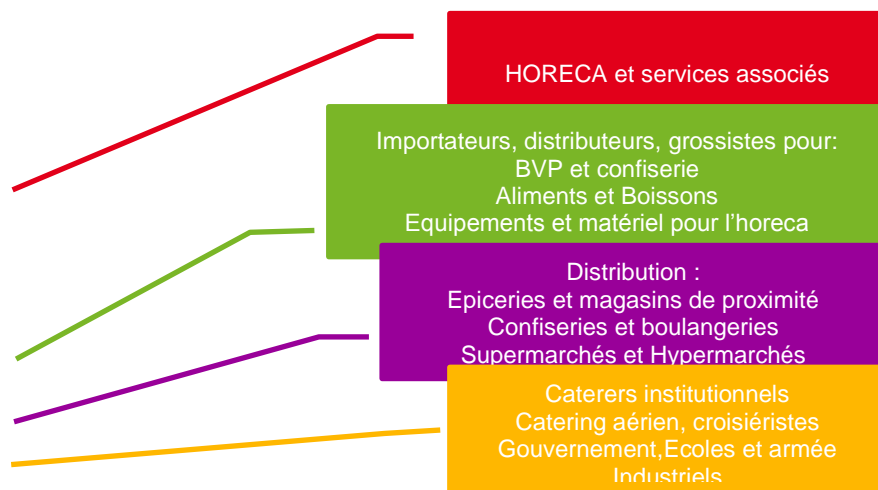
Un marché dynamique au cœur de l'ASEAN : Trait d'union entre la Chine et l'Asie du Sud-Est, le Vietnam est un marché dynamique avec une classe moyenne émergente, ouverte aux produits nouveaux et importés.

La récente signature d'accords de libre-échange (TPP, EVFTA) facilitera à terme les importations de produits français au Vietnam en levant les barrières douanières actuellement appliquées



### L'édition 2015 du FHV :

- Plus de 10 900 visiteurs (92,7% vietnamiens)
- 477 exposants, dont 77% non vietnamiens
- 14 Pavillons nationaux



[www.foodnhotelvietnam.com](http://www.foodnhotelvietnam.com)



## POURQUOI PARTICIPER AU PAVILLON FRANCE SUR LE FHV

- Recherche de partenaires,
- Exposition de vos produits et bénéficier de l'image France d'un Pavillon national
- Identification de nouvelles opportunités et affirmer votre présence en Asie.
- Participation au programme d'animation culinaire au sein du Pavillon France



Business France facilite votre prospection par des rencontres directes avec des acheteurs, des donneurs d'ordre, des distributeurs/agents.

## LE PROGRAMME

### HO CHI MINH-VILLE : Journée d'information et de préparation au salon

24  
avril

**10h00 Visites de points de vente :** GMS et épicerie fines représentatives : Big C Hoang Van Thu [www.bigc.vn](http://www.bigc.vn) // Annam Gourmet [www.annam-group.com](http://www.annam-group.com) // Classic Fine Foods [www.classicfinefoods.com](http://www.classicfinefoods.com)  
**Autres visites adaptées au secteur équipements pour les participants concernés.**  
**12h30** Déjeuner inclus  
**14h00 Présentation de marché :** macroéconomique et de la filière agroalimentaire au Vietnam par les experts Business France du Bureau Business France + coaching RDV : comment faire des affaires avec les vietnamiens  
**15h30 Mise en place de votre stand** sur le salon FHV

25-27  
avril

### Pavillon France sur le Salon FHV

**Tous les jours de 8h à 17h :** Exposition de vos produits sur stands et rendez-vous BtoB avec des opérateurs ciblés et animation sur l'espace de démonstration culinaire.  
**Le 26 avril à 16h30 : Cocktail de networking** avec les partenaires vietnamiens

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié.



Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

## NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 28 février 2017

	MONTANT HT	MONTANT TTC
<b>OFFRE DE PARTICIPATION AU PAVILLON FRANCE SUR LE FOOD &amp; HOTEL VIETNAM</b>		
<b>Programme et stand</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ <b>Programme de préparation au salon et informations marché :</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>- visite de points de vente,</li> <li>- présentation du marché</li> <li>- <b>Le Guide des Affaires au Vietnam :</b> document d'analyse de l'environnement des affaires au Vietnam présentant aux exportateurs et investisseurs les clefs pour y développer leur activité.</li> </ul> </li> <li>▪ <b>Stand aménagé de 6 m<sup>2</sup> :</b> équipé et décoré selon la signalétique France</li> </ul> <b>Communication et animations</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ <b>Cocktail de networking</b></li> <li>▪ <b>Inscription sur l'ensemble des outils de communication :</b> catalogue du salon, catalogue du Pavillon France, diffusion auprès des médias locaux</li> <li>▪ <b>Participation au programme d'animation culinaire au sein du Pavillon France</b></li> </ul>	<b>3 100 €</b>	<b>4 320 €</b>
<b>Programme de rendez-vous BtoB personnalisé</b> Organisation d'un programme de rendez-vous BtoB qualifiés sur votre stand (entre 4 et 6 RDVs), avec ciblage des prospects et pré-validation de leur intérêt pour votre offre.	<b>650 €</b>	<b>780 €</b>
<b>OFFRE DE COMMUNICATION (hors exposants Pavillon France)</b>		
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ <b>Inscription sur l'ensemble des outils de communication :</b> catalogue du salon, catalogue du Pavillon France, diffusion auprès des médias locaux</li> <li>▪ <b>Participation au programme d'animation culinaire au sein du Pavillon France</b></li> </ul>	<b>650 €/marque</b>	<b>780 €/marque</b>

Nos offres comprennent la création de votre Vitrine YOU BUY FRANCE : un espace web pour exposer pendant 1 an vos produits et savoir-faire sur [www.youbuyfrance.com](http://www.youbuyfrance.com), le site mondial de promotion des exportateurs français.

## NOS SERVICES COMPLÉMENTAIRES

	MONTANT HT
<b>Surface supplémentaire</b> Par tranche de 3 m <sup>2</sup> , au-delà du stand individuel de 6 m <sup>2</sup> .	<b>1 200 €</b>
<b>Angle</b> Supplément angle, selon disponibilité.	<b>350 €</b>
<b>Hôtesse-interprète francophone personnelle sélectionnée par Business France, pour votre stand pendant 3 jours</b>	<b>390 €</b>
<b>Suivi de contacts (10 contacts max.)</b> À l'issue du salon, pendant 60 jours, le bureau Business France Vietnam relance en vietnamien votre sélection de prospects, évalue du potentiel de partenariat et vous livre le bilan avec recommandations.	<b>650 €</b>
<b>Extension(s) avec programme de rendez-vous en ASEAN</b> Valorisez votre déplacement en prolongeant votre prospection vers un ou plusieurs pays de la zone ASEAN (programme de rendez-vous, 4 à 6 RDV sur 1 à 2 jours par pays) : CAMBODGE, INDONESIE, MALAISIE, PHILIPPINES et/ou THAILANDE.	<b>1 300 €</b>

# BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 3 sur 4 ont identifié de nouveaux contacts à potentiel sur les marchés abordés.
- 1 sur 2 signe un contrat dans les 2 ans. (Enquête IPSOS 2015)

Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant le bon d'engagement daté, signé et tamponné à l'adresse suivante : [service-client@businessfrance.fr](mailto:service-client@businessfrance.fr)

## AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France ([www.bpifrance.fr](http://www.bpifrance.fr)).

Pensez également à l'assurance prospection COFACE, partenaire de Business France, pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement.

**bpifrance**

**coface**

## VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

### RENDEZ-VOUS BTOB AVEC DES GRANDS COMPTES SUR LE SIRHA 2017 FRANCE / Lyon - 21 au 25 janvier 2017

Contact : [paola.mason@businessfrance.fr](mailto:paola.mason@businessfrance.fr)  
Site de l'événement : <http://bit.ly/B2BSIRHA>

### SEMAINE DE LA GASTRONOMIE FRANÇAISE EN MALAISIE MALAISIE / Kuala Lumpur - mai 2017

Contact : [yuki.chong@businessfrance.fr](mailto:yuki.chong@businessfrance.fr)

## RESTEZ CONNECTÉ

Suivez l'actualité gourmet sur Twitter :

@BF\_Food

Retour en images sur les événements :

[https://storify.com/BF\\_Food](https://storify.com/BF_Food)

Votre newsletter export

« produits gourmets » :

Indispensable pour recevoir les dernières informations sur votre secteur à l'international. Abonnez-vous gratuitement sur : [export.businessfrance.fr/boulangerie-patisserieepicerie-divers/newsletter](http://export.businessfrance.fr/boulangerie-patisserieepicerie-divers/newsletter)

Pour toute information complémentaire, contactez :

#### Emilie LUONG-LE

Conseillère Export - Vietnam  
Tél : +84(0)4 39 44 58 50  
[emilie.luongle@businessfrance.fr](mailto:emilie.luongle@businessfrance.fr)

#### Tiphaine PIRIOU

Chef de service  
Tél : +33 (0)1 40 73 35 89  
[tiphaine.piriou@businessfrance.fr](mailto:tiphaine.piriou@businessfrance.fr)

#### Margaux CASTELNAU

Chargée d'opération  
Tél : +33 (0)1 40 73 35 19  
[margaux.castelnaud@businessfrance.fr](mailto:margaux.castelnaud@businessfrance.fr)

Date limite d'inscription : **28 février 2017** - Dans la limite des places disponibles.

Inscrivez-vous rapidement et retournez-nous votre bulletin d'inscription ainsi qu'une présentation de votre société et de vos produits.



Business France lance sa nouvelle campagne internationale en faveur du rayonnement économique de la France et de la créativité française, CRÉATIVE FRANCE.  
Pour plus d'information : [creative-businessfrance.fr](http://creative-businessfrance.fr)

Business France  
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS  
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79  
<http://export.businessfrance.fr/default.html>

