

L'international, un levier de développement de votre business

Prérequis

- Aucun

Objectifs pédagogiques

- Être mieux armé pour aborder et sécuriser mon développement à l'international

Public visé

Toute entreprise exportatrice (primo exportateurs à exportateurs confirmés) et/ou importatrice

Programme

Chapitre 1 : Quels sont les différents acteurs pouvant me conseiller dans mes projets de développement à l'international ?

- L'offre du Crédit Agricole avec son partenaire privilégié Altios
- Exemples de missions d'accompagnement sur le développement export d'entreprises agroalimentaires

Chapitre 2 : Comment sécuriser les contrats commerciaux à l'international ? Quels sont les différentes étapes ?

- Les moyens de paiement à l'international et leur degré de sécurisation
- Focus sur les opérations les + sécurisantes (crédit documentaire, garantie de paiement SBLC, les garanties de marché)
- Quelles sont les solutions de financement associées ?

Chapitre 3 : Quels sont les risques associés à la négociation d'un contrat en devises ?

- Point marché sur l'évolution des principales devises
- Comment se couvrir contre le risque de change ? Quelles sont les différentes stratégies de couvertures de change ?

Méthodes et supports pédagogiques

- Feuille d'émargement
- Attestation de présence
- Évaluation des compétences acquises : QCM, Cas pratiques, Quiz

L'international, un levier de développement de votre business

Les intervenants

(Chapitre 1)

Gaëlle LE MOIGNE - Ingénieur d'Affaires Internationales du Crédit Agricole de la Région Centre (4 Caisses Régionales) – Interlocutrice des entreprises ETI

Elodie ALBERT – Chargé d'Affaires Internationales au sein de la Caisse Régionale du Crédit Agricole Centre Loire – Interlocutrices des entreprises professionnelles et PME

Antoine CABROLIER – International Account Manager au sein de Altios

(Chapitre 2)

Virginie AVENANT – Responsable du Pôle Trade au sein du Pôle International du Crédit Agricole de la Région Centre (4 Caisses Régionales)

Gaëlle LE MOIGNE - Ingénieur d'Affaires Internationales au sein du Pôle International du Crédit Agricole de la Région Centre (4 Caisses Régionales) – Interlocutrice des entreprises ETI

(Chapitre 3)

Jean-Emmanuel CIVEL – Expert Change au sein Pôle International du Crédit Agricole de la Région Centre (4 Caisses Régionales)

Durée, date et lieu

Durée	Date	Lieu
1 session de 3h30 (9h à 12h30)	4 mai 2023	En distanciel 

- La confirmation d'inscription vous sera adressée par mail.
- Si la formation devait être annulée pour faute de participants vous seriez également prévenu par mail 15 jours avant le début de la formation.

Coût de la formation

Tarif adhérent AREA	275,00€ HT (soit 330,00€ TTC) / personne
Tarif non adhérent AREA	325,00€ HT (soit 390,00€ TTC) / personne

Le +

- Un groupe de 8 participants maximum, tous professionnels de l'agroalimentaire afin de partager des expériences et des préoccupations concrètes.
- La formation est accessible aux personnes en situation de handicap. Afin de répondre aux différentes contraintes merci de nous contacter.

